




|   |  |
|---|--|
| <p style="text-align: center;"><b>Силабус навчальної дисципліни</b><br/> <b>«Управління конкурентоспроможністю об'єктів»</b><br/> <b>Освітньо-наукової програми «Маркетинг»</b></p> <p>Галузь знань: 07 «Управління та адміністрування»<br/>         Спеціальність: 075 «Маркетинг»</p> |  |
| <b>Рівень вищої освіти</b>  | Третій (освітньо-науковий) рівень вищої освіти   |
| <b>Статус дисципліни</b>  | Навчальна дисципліна обов'язкового компонента ОПП  |
| <b>Курс</b>   | <b>2</b>   |
| <b>Семестр</b>  | <b>4</b>   |
| <b>Обсяг дисципліни, кредити ЄКТС/години</b>  | <b>5 кредитів / 150 годин</b>  |
| <b>Мова викладання</b>  | <b>Українська</b>  |
| <b>Що буде вивчатися (предмет вивчення)</b>   | процес формування конкурентних стратегій підприємств і прийняття рішень стосовно роботи суб'єкта господарювання на різних ринках з урахуванням конкурентної складової та особливостей конкурентної поведінки на сучасному етапі, формування оптимальних стратегій українських ринкових об'єктів в т.ч. на ринку авіаційних послуг.   |
| <b>Чому це цікаво/треба вивчати (мета)</b>  | поглиблення теоретичних знань, оволодіння сучасним методичним інструментарієм, практичними навичками з ефективного управління конкурентоспроможністю об'єктів в сучасних умовах господарювання   |
| <b>Чому можна навчитися (результати навчання)</b>   | <p><b>РН01.</b> Мати передові концептуальні та методологічні знання з маркетингу і дотичних предметних галузей, а також дослідницькі навички, достатні для проведення наукових і прикладних досліджень на рівні останніх світових досягнень з відповідного напрямку, отримання нових знань та/або здійснення інновацій.</p> <p><b>РН02.</b> Розробляти та реалізовувати наукові та/або інноваційні проекти, які дають можливість переосмислити наявне та створити нове цілісне знання та/або професійну практику і розв'язувати значущі наукові та технологічні проблеми з маркетингу з урахуванням соціальних, економічних та правових аспектів.</p> <p><b>РН03.</b> Формулювати і перевіряти гіпотези; використовувати для обґрунтування висновків належні докази, зокрема, результати теоретичного аналізу, експериментальних досліджень і математичного та/або комп'ютерного моделювання, наявні літературні дані.</p> <p><b>РН04.</b> Глибоко розуміти та імплементувати загальні принципи та методи маркетингової науки, а також методологію наукових досліджень, застосувати їх у власних дослідженнях та у викладацькій практиці.</p> <p><b>РН07.</b> Вільно презентувати та обговорювати з фахівцями і нефахівцями результати досліджень, наукові та прикладні проблеми маркетингу державною та іноземною мовами, оприлюднювати результати досліджень у наукових публікаціях у провідних міжнародних наукових виданнях.</p> <p><b>РН10.</b> Планувати і виконувати експериментальні та / або теоретичні дослідження з маркетингу та дотичних міждисциплінарних напрямів з використанням сучасних інструментів, критично аналізувати результати власних досліджень і результати інших дослідників у контексті усього комплексу сучасних знань щодо досліджуваної проблеми, застосовувати сучасні методи наукометрії та лідерство під</p> |

|  |   |
|--|---|
| <p><b>Як можна користуватися набутими знаннями і уміннями (компетентності)</b></p> | <p>час реалізації наукових проєктів.</p> <p><b>ІК.</b> Здатність продукувати нові ідеї, розв'язувати комплексні проблеми професійної та/або дослідницько-інноваційної діяльності у сфері маркетингу застосовувати методологію наукової та педагогічної діяльності, а також проводити власні наукові дослідження, результати яких мають наукову новизну, теоретичне та практичне значення</p> <p><b>ЗК01.</b> Здатність до абстрактного мислення, аналізу та синтезу</p> <p><b>ЗК02.</b> Здатність до пошуку, оброблення та аналізу інформації з різних джерел</p> <p><b>ЗК04.</b> Здатність розв'язувати комплексні проблеми у сфері маркетингу на основі системного наукового світогляду та загального культурного кругозору із дотриманням принципів професійної етики та академічної доброчесності.</p> <p><b>СК01.</b> Здатність планувати і виконувати оригінальні дослідження, досягати наукових результатів, які створюють нові знання у теорії, методології і практиці сучасного маркетингу та дотичних до нього міждисциплінарних напрямках.</p> <p><b>СК02.</b> Здатність усно і письмово презентувати та обговорювати результати наукових досліджень та інноваційних розробок українською та іноземною мовами, глибоке розуміння іншомовних наукових текстів за напрямом досліджень.</p> <p><b>СК03.</b> Здатність застосовувати сучасні методи та інструменти маркетингу, цифрові технології, ресурси, економіко-математичні методи.</p> <p><b>СК07.</b> Здатність до виявлення та формалізації закономірностей розвитку суб'єктів ринкових відносин на основі фундаментальних та прикладних досліджень, розроблення рекомендацій щодо підвищення ефективності маркетингових систем.</p> <p><b>СК11.</b> Здатність до поглиблення системних економіко-теоретичних знань та формування нових цілісних знань щодо новітніх явищ і процесів соціально-економічного розвитку.</p> <p><b>СК12.</b> Здатність до пошуку та аналізу нової інформації щодо особливостей розвитку сучасних теорій і концепцій маркетингу, розширення та переоцінка існуючих знань і професійної практики, створення нових знань з використанням прогресивних методів наукового пошуку.</p> |
| <p><b>Навчальна логістика</b></p>  | <p><b>Зміст дисципліни:</b></p> <p>Тема 1. Конкурентоспроможність як категорія і як властивість об'єкта, що функціонує в умовах ринку.</p> <p>Тема 2. Конкурентне середовище ринкових об'єктів.</p> <p>Тема 3. Конкурентні переваги підприємств.</p> <p>Тема 4. Конкурентні стратегії.</p> <p>Тема 5. Конкурентоспроможність товару та методи її оцінки.</p> <p>Тема 6. Система та процес управління конкурентоспроможністю об'єктів.</p> <p>Тема 7. Розробка та забезпечення реалізації програм підвищення конкурентоспроможності об'єктів.</p> <p>Тема 8. Менеджмент якості як фундамент забезпечення конкурентоспроможності сучасного підприємства.</p> <p><b>Види занять:</b> лекції, семінари</p> <p><b>Методи навчання:</b> метод проблемного викладу, семінар-дискусія та дебати; дослідницький метод, інтерактивні методи навчання</p> <p><b>Форми навчання:</b> очна, заочна</p>   |
| <p><b>Пререквізити</b></p>   | <p>Економічне забезпечення наукових досліджень</p> <p>Тенденції розвитку та сучасний міждисциплінарний науковий дискурс у галузі маркетингу</p>   |

|   |  |
|---|--|
|   | Глобальний маркетинг   |
| <b>Пореквізити</b>                                  | Написання дисертаційної роботи   |
| <b>Інформаційне забезпечення</b>                    | <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Леськів Г. З., Франчук В. І., Левків Г. Я., Гобела В. В. Управління конкурентоспроможністю підприємства : навчальний посібник. Львів : Львівський державний університет внутрішніх справ, 2022. 220 с.</li> <li>2. Конкурентоспроможність підприємства: навчальний посібник / І.А. Дмитрієв, І.М. Кирчата, О.М. Шершенюк – Х.: ФОП Бровін О.В., 2020. 340 с</li> <li>3. Конкурентоспроможність підприємства: підручник / П.І. Юхименко, М.В. Вихор, Ю.С. Гринчук, Н.В. Коваль, Л.П. Хахула, О.І. Шемігон та ін.; за ред. А.С. Даниленка. Київ: Центр учбової літератури, 2020. 320 с.</li> <li>4. Слободяник А.М., Могилевська О.Ю., Романова Л.В., Салькова І.Ю. Digital-маркетинг: теорія і практика: навчальний посібник. Київ. КиМУ, 2022. 228 с.</li> <li>5. Sakhno A., Hryvkivska O., Salkova I., Kucher L. Evaluation of the Efficiency of Enterprises by the Method of Analysis of Functioning Environment. Journal of Environmental Management and Tourism. 2019. Vol. X. No. 3 (35). Pp. 499–507.</li> </ol> |
| <b>Локація та матеріально-технічне забезпечення</b> | -  |
| <b>Семестровий контроль, екзаменаційна методика</b> | Залік  |
| <b>Кафедра</b>                                      | Маркетингу   |
| <b>Факультет</b>                                    | ФЕБА   |
| <b>Викладач(і)</b>                                  |  <p><b>ПІБ викладача</b> Слободяник А.М.<br/> <b>Посада:</b> доцент<br/> <b>Вчене звання:</b> доцент<br/> <b>Науковий ступінь:</b> кандидат економічних наук<br/> <b>Профайл викладача:</b><br/> <a href="http://feba.nau.edu.ua/kafedri/kafedra-marketingu/sklad-kafedri-marketingu/slobodianyuk-anna-mykolajivna">http://feba.nau.edu.ua/kafedri/kafedra-marketingu/sklad-kafedri-marketingu/slobodianyuk-anna-mykolajivna</a><br/> <b>Тел.:</b> +380(44) 406-77-43<br/> <b>E-mail:</b> <a href="mailto:anna.slobodianyuk@npp.nau.edu.ua">anna.slobodianyuk@npp.nau.edu.ua</a><br/> <b>Робоче місце:</b> 2-203</p>  |
| <b>Оригінальність навчальної дисципліни</b>         | Дисципліна розроблена з урахуванням галузевої приналежності вищого навчального закладу та сучасних тенденцій в маркетингу  |